

## Asesor(a) Comercial Geocycle

Geocycle es un proveedor líder de servicios de gestión de residuos industriales, agrícolas y municipales en todo el mundo. Aplicamos la tecnología probada de **co-procesamiento** y utilizamos las instalaciones existentes en la industria del cemento para resolver los problemas de los residuos de forma sostenible. **Somos un empleador inclusivo, por lo que alentamos la participación de candidatas calificadas en nuestras posiciones vacantes.**

### Tu rol

El rol está orientado al asesoramiento técnico y acompañamiento al cliente en el manejo de sus residuos en cumplimiento con las regulaciones nacionales y políticas internas de la organización, búsqueda de soluciones sostenibles y crecimiento del negocio, con base en una evaluación estratégica del mercado para mejorar la rentabilidad y contribuir a la protección del medio ambiente.

### Tus responsabilidades

- Asesorar técnicamente a clientes y prospectos sobre la adecuada gestión de residuos en sus empresas, promoviendo solventar las necesidades del cliente acorde al cumplimiento de la legislación vigente y las políticas de la organización.
- Promover y realizar la venta de servicios en cumplimiento con los objetivos establecidos en la estrategia comercial de la organización.
- Prospeccionar con clientes actuales y potenciales sus necesidades futuras para detectar oportunidades de negocio a través de un servicio personalizado.
- Negociar de acuerdo a los lineamientos, las condiciones de crédito y cobro con los clientes, permitiendo así una óptima recuperación de cartera.
- Contribuir al proceso de precalificación de residuos por medio de un detallado análisis de riesgos y suministrando toda la información posible a la organización.
- Actualizar continuamente información de mercado, de manera que permita a la empresa garantizar su competitividad en el mercado.

### Tu experiencia

- Profesional en Ingeniería, administración, ambiental o carreras afines.
- Experiencia mínima de 2 años en ventas B2B, negociaciones, trabajo crossfuncional, cierre de ventas y trabajo de campo.
- Vehículo propio.
- Nivel de inglés intermedio.

**¿Querés sumarte a nuestro equipo?**

[Aplicá ahora, ingresá al siguiente enlace.](#)